



NOS FORMATIONS

SHOEFITTING DISTANCIELLE



DÉCOUVREZ-EN PLUS

CONTENU DE LA FORMATION

1. ANATOMIE ET BIOMÉCANIQUE DU PIED (10%)

- Connaissance de base : anatomie, morphotype, dimension, analyse
- Biomécanique et fonctionnement du pied dans un mouvement

2. INTRODUCTION D'UNE ANALYSE PIED (20%)

- Analyse des différents pieds : DVMPG
- Analyse avec outils mécaniques et digitaux

3. LES SOLUTIONS DE CONFORT (20%)

- Construction des chaussures et état des lieux du marché
- Apports techniques sur les solutions de confort : semelles / chaussettes et accessoires.
- Réponse aux problèmes et solutions

4. TECHNIQUE DE VENTE (50%)

- Développement du Protocol de vente : de l'accueil à la finalisation de la vente
- Apprentissage des questionnements clients
- Apprentissage des profils de clients

OBJECTIFS

1. Connaître la construction d'une chaussure et les différents volumes chaussant.
2. Connaître la biomécanique et anatomie des différents types de pieds, leurs problèmes principaux et certaines solutions, toujours dans un objectif de confort et performance.
3. Connaître les étapes de la vente de la chaussure, répondre aux besoins du client et proposer des solutions adaptées.
4. Identifier les différents profils clients.

Durée : 3 heures

Prix : 90€ HT /apprenant.

Inscription : www.sidas.academy

